

## PRESSEMITTEILUNG

### Ergebnisse für das erste Halbjahr 2024

### Die Bobst Group erreicht im ersten Halbjahr 2024 eine solide Performance

Mex, Schweiz, 24. Juli 2024 – In den ersten sechs Monaten des Jahres 2024 lagen die Auftragseingänge, wie erwartet, um 15% unter dem in 2023 erreichten Niveau. Der Umsatz stieg leicht auf CHF 828 Millionen gegenüber CHF 815 Millionen im ersten Halbjahr 2023. Das Betriebsergebnis (EBIT) erreichte CHF 35 Millionen gegenüber CHF 47 Millionen in 2023. Das Nettoergebnis sank von 41 Millionen CHF im Vorjahr auf 8 Millionen CHF. Der Umsatz und die Ergebnisse des ersten Halbjahres entsprachen den Erwartungen. Die Nettoverschuldung betrug CHF 228 Millionen im Vergleich zu CHF 218 Millionen zu Beginn des Jahres. Der Auftragsbestand lag Ende Juni um 35% unter dem des Vorjahres und 3% unter dem Ende 2023.

Nach der erfolgreichen Teilnahme an der drupa im vergangenen Juni erwartet die Gruppe ein gutes zweites Halbjahr. Aber es gibt auch Risiken, die die Ergebnisse des Gesamtjahres negativ beeinflussen können, insbesondere die unsichere geopolitische Lage und die weitere Abschwächung der Branche in einigen Regionen.

In der ersten Jahreshälfte 2024 belief sich der Konzernumsatz auf CHF 828.2 Millionen, was einem Anstieg um CHF 13.6 Millionen oder 1.7% im Vergleich zum gleichen Zeitraum des Jahres 2023 entspricht. Volumen- und Preisschwankungen hatten einen positiven Einfluss in Höhe von CHF 25.2 Millionen oder 3.1%. Die Wechselkurse haben sich mit insgesamt CHF 15.2 Millionen oder -1.9% negativ auf den Umsatz ausgewirkt. Eine Verbesserung in Höhe von CHF 3.5 Millionen oder +0.4% brachte die Übernahme der Dücker Robotics srl, Momo, Italien, mit sich, die zum 28. April 2023 abgeschlossen wurde.

In Millionen CHF	30. Juni 2024	30. Juni 2023	Δ %
<b>Umsätze pro Geschäftsbereich (BU)</b>			
Geschäftsbereich Printing & Converting	497.2	498.9	-0.3
Geschäftsbereich Services & Performance	331.0	315.7	4.8
Sonstige	0.0	0.0	0.0
<b>Gesamt</b>	<b>828.2</b>	<b>814.6</b>	<b>1.7</b>

Der Anstieg des Konzernumsatzes ist auf die höheren Umsätze mit Services zurückzuführen, während sich die Umsätze mit Maschinen und Ersatzteilen auf dem gleichen Niveau wie im ersten Halbjahr 2023 bewegten. Die Aufschlüsselung der Umsätze nach geografischen Regionen zeigte einen Anstieg in Asien & Ozeanien sowie auf dem amerikanischen Kontinent, während die Umsätze in Europa und in Afrika unter den hier im ersten Halbjahr 2023 erzielten Werten lagen.

Das Betriebsergebnis (EBIT) erreichte CHF 34.7 Millionen gegenüber CHF 46.8 Millionen im gleichen Zeitraum 2023. Das niedrigere Betriebsergebnis (EBIT) ist in erster Linie auf höhere Personalkosten und die im Zusammenhang mit der drupa-Messe stehenden Marketing-Kosten zurückzuführen, die nur alle vier Jahre stattfindet.

Das Betriebsergebnis (EBIT) des Geschäftsbereichs Printing & Converting verschlechterte sich geringfügig von CHF -3.8 Millionen in der ersten Hälfte des Jahres 2023 auf CHF -5.8 Millionen im Berichtsjahr. Die dank einer guten Auslastung der Werke bessere Absorption der Kosten konnte die höheren Personalkosten und die drupa-Kosten nicht vollständig kompensieren.

Das Betriebsergebnis (EBIT) des Geschäftsbereichs Services & Performance sank im Vergleich zum gleichen Zeitraum des Jahres 2023 um CHF 10.6 Millionen und erreichte im ersten Halbjahr 2024 CHF 41.3 Millionen. Die verschlechterte Rentabilität ist vor allem auf ein weniger günstiges Produktmix in den ersten sechs Monaten des Jahres, die drupa-Kosten und höhere IT-Kosten zurückzuführen, die im Zusammenhang mit der Vorbereitung der SAP Hana-Implementierung stehen.

In Millionen CHF	30. Juni 2024	30. Juni 2023	Δ
<b>EBIT pro BU</b>			
Geschäftsbereich Printing & Converting	-5.8	-3.8	-2.0
Geschäftsbereich Services & Performance	+41.3	+51.9	-10.6
Sonstige	-0.8	-1.3	0,5
<b>Gesamt</b>	<b>+34.7</b>	<b>+46.8</b>	<b>-12.1</b>

Das Nettoergebnis beläuft sich auf CHF 7.7 Millionen gegenüber CHF 41.3 Millionen in 2023. Der Rückgang beim Nettoergebnis ist auf das niedrigere Betriebsergebnis (EBIT) und die Auswirkungen aus dem Verkauf der Beteiligungen an der BHS Corrugated Maschinen- und Anlagen GmbH und der IVG Weiherhammer GmbH zurückzuführen. Im Finanzergebnis von 2023 ergab sich zudem ein deutlicher positiver Effekt durch Gewinne aus Devisenabsicherungen, die im Jahr 2024 den gegenteiligen Effekt haben.

Die Netto-Schulden-Position betrug CHF 227.5 Millionen Ende Juni 2024 im Vergleich zu einer Netto-Schulden-Position in Höhe von CHF 218.2 Millionen Ende 2023. Der Anstieg des Nettoumlaufvermögens wirkte sich negativ auf die Liquidität der Gruppe aus, wurde aber zum Teil von den Verkäufen der Beteiligungen an BHS und IVG kompensiert. Das konsolidierte Eigenkapital betrug 21.6% der Bilanzsumme, verglichen mit 25.7% Ende des Jahres 2023. Der Rückgang der Quote ist auf die Emission der Anleihe in Höhe von CHF 200 Millionen zu Beginn des Jahres zurückzuführen, die die Bilanzsumme vorübergehend erhöhte. Der Verkauf der Beteiligungen an BHS und IVG hatte einen positiven Effekt auf das Eigenkapital.

## GESCHÄFTSTÄTIGKEIT UND AUSBLICK FÜR DIE EINZELNEN GESCHÄFTSBEREICHE

### Geschäftsbereich Printing & Converting (BUPC)

Hinsichtlich des Auftragseingangs verzeichnete der Geschäftsbereich Printing & Converting in 2024 ein schwaches erstes Halbjahr. Wie vorhergesagt, lag er um 24% unter dem im Juni 2023. Das ist vor allem darauf zurückzuführen, dass grosse Kunden ihre Kapitalinvestitionen nach den vergangenen starken

Jahren verschoben haben. Auch die weltweite Konsolidierung im Zuge von Fusionen und Übernahmen grösserer Unternehmensgruppen wirkt sich verzögernd aus. Die Region Amerika bleibt branchenübergreifend stabil, während die Regionen Asien, Naher Osten und Afrika weiterhin starke Wachstumsmotoren bleiben. Die Situation in Mitteleuropa kann dagegen nach wie vor nicht als Erholung bewertet werden.

In allen Branchen, die wir beliefern, werden unsere neuesten Technologien für Druck und Weiterverarbeitung, darunter BOBST CONNECT und hoch entwickelte Automatisierungslösungen, vom Markt gut angenommen. Das unterstreicht auch der grosse Erfolg auf der diesjährigen drupa-Messe. Er beweist, dass die Industrievision von BOBST, die auf 4 Säulen basiert (Vernetzung, Digitalisierung, Automatisierung und Nachhaltigkeit), mit konkreten Lösungen Antworten für die Anforderungen und Nöte unserer Kunden gibt - und das über ihre gesamten Druck- und Weiterverarbeitungsprozesse hinweg.

Die bedeutenden Auswirkungen der geopolitischen Unsicherheiten und der Instabilität stellen die grössten Herausforderungen für uns dar. Eine dedizierte, funktionsübergreifende Arbeitsgruppe mindert dieses Risiko, indem sie unsere globale Reichweite und unsere operativen Möglichkeiten im Rahmen unseres BUPC-Transformationsprogramms nutzt.

Für die zweite Jahreshälfte rechnen wir mit einer Erholung des Marktes. Das unterstreicht auch die hohe Zahl an gewonnenen Projekte während der drupa 2024. Gleiches gilt für weitere erfolgreiche Kundenveranstaltungen in Amerika und in Asien.

#### **Geschäftsbereich Services & Performance (BUSP)**

Die Umsätze des Geschäftsbereichs Services & Performance lagen im ersten Halbjahr um 4.8% über denen im gleichen Zeitraum des Jahres 2023, und die meisten Regionen haben dazu beigetragen. Das Wachstum wurde vor allem mit Services erzielt, während das Ersatzteilgeschäft stabil blieb. Maschinenmodernisierungen, digitale Services und unser Service-Vertrag „Maintenance plus“ sind hier die Wachstumstreiber - obwohl es angesichts der grossen Anzahl an Installationen von Neumaschinen weltweit schwierig war, einige der oben genannten Services auszuführen.

Unser neues Ersatzteil-Logistikzentrum in Genk (Belgien) läuft gut an, da wir die Integration der meisten Produktlinien abgeschlossen haben. In Kürze werden wir Kunden, die in einem Umkreis von 800 Kilometern um Genk angesiedelt sind, einen „InNight“-Service anbieten. Dieser garantiert ihnen Lieferungen vor 9 Uhr morgens, wenn sie am Vorabend bis 18 Uhr bestellt haben.

Das neue BOBST Customer Relationship Management und die neue Technische Unterstützung (CRM Phase 1) sind jetzt weltweit eingeführt. Sie ermöglichen eine bessere Ausführung und Nachverfolgung unserer Service-Einsätze. Eine zweite Phase, genannt CRM2 für den Aussendienst, wird im dritten Quartal dieses Jahres eingeführt. Sie wird es unseren 950 Aussendiensttechnikern ermöglichen, mit mobilen Geräten online auf Dokumente zuzugreifen und Einsätze zu planen, während sie bei Kunden, oder aus der Ferne arbeiten. Diese Digitalisierung und Transformation des CRM wird von einem cloud-basierten SAP Hana-System unterstützt, das Anfang 2025 in Nordamerika eingeführt wird. Die BUSP nutzt die Gelegenheit, in dieser Region einen Massstäbe setzenden Kundenservice zu realisieren, bevor dieser in 2026 weltweit eingeführt wird.

Die drupa hat auch eindeutig bestätigt, dass wir mit unserer digitalen Vision die Zukunft der Verpackungswelt gestalten - und mit den Service-Lösungen, die wir unseren Kunden anbieten, ihr

Wachstum und ihre Leistungsfähigkeit unterstützen. Wir legen unseren Fokus darauf, Lösungen zu finden, die die Produktivität unserer installierten Maschinenbasis erhöhen, indem wir ihre Daten über BOBST Connect analysieren. Wir sind zuversichtlich, dass wir auf Basis unserer Erkenntnisse Beratungsleistungen, Upgrades, Retrofits und Schulungen für Maschinenbediener anbieten können. Zudem treibt uns das Nachhaltigkeitsprogramm dazu, Lösungen für die Verringerung des Energieverbrauchs zu entwickeln. Und was wir unseren Kunden auf der drupa präsentiert haben, entspricht perfekt ihren Erwartungen.

Sofern es keine grössere Krise gibt und sich die Wechselkurse in etwa auf dem Niveau des ersten Halbjahres stabilisieren, sollte der Geschäftsbereich Services & Performance im zweiten Halbjahr ein vergleichbar gutes Ergebnis wie im ersten Halbjahr erzielen.

#### **AUSBLICK AUF DAS ZWEITE HALBJAHR 2024**

Im Vergleich zu den ersten sechs Monaten des Jahres 2024 wird sich der Auftragseingang bei Maschinen für das Gesamtjahr verbessern, könnte aber unter dem Niveau des Vorjahres bleiben, während der Geschäftsbereich Services & Performance gleich erfolgreich bleiben sollte. Die von der geopolitischen Lage und die von schwankenden Fremdwährungen verursachten Unsicherheiten könnten die Erholung abschwächen, während das Interesse an den auf der drupa vorgestellten neuen Lösungen die Erholung sicherlich unterstützen werden.

Wie am 27. Februar bekannt gegeben, erwartet die Gruppe für das Gesamtjahr 2024, dass der Umsatz und das Betriebsergebnis (EBIT) unter den in 2022 erzielten Werten bleiben, die sich beim Umsatz auf CHF 1.84 Milliarden und beim Betriebsergebnis (EBIT) auf CHF 141.3 Millionen belaufen.

Die mittel- bis langfristigen Finanzziele von mindestens 8% beim Betriebsergebnis (EBIT) und mindestens 20% Kapitalrendite (ROCE) bleiben unverändert.



## Über BOBST

Wir sind einer der weltweit führenden Lieferanten von Anlagen und Services für die Herstellung von Bedruckstoffen, den Druck und die Weiterverarbeitung in den Bereichen Etiketten, flexible Verpackungen, Faltschachteln und Wellpappe.

Das 1890 von Joseph Bobst in Lausanne, Schweiz, gegründete Unternehmen BOBST ist in über 50 Ländern vertreten, betreibt 21 Produktionsstätten in 12 Ländern und beschäftigt weltweit mehr als 6.300 Mitarbeiter. Das Unternehmen erzielte im Geschäftsjahr, das am 31. Dezember 2023 endete, einen Umsatz von CHF 1.960 Milliarden.

## Halbjahresbericht zum 30. Juni 2024

Der Halbjahresbericht zum 30. Juni 2024 ist verfügbar unter <http://investors.bobst.com/publications>.

## Heutige Telefonkonferenz

Eine Telefonkonferenz für Finanzanalysten und die Medien findet heute um 10:30 Uhr MEZ statt. Eine Aufnahme wird auf unserer Webseite ab Donnerstag, 25. Juli 2024, 09:00 Uhr MEZ verfügbar sein <http://investors.bobst.com/publications>.

## Kontakt

Investoren und Medien  
Stefano Bianchi  
Tel. +41 21 5471697  
E-Mail: [investors@bobst.com](mailto:investors@bobst.com)

## In Kürze erscheinende Pressemitteilungen

- 06. November 2024 Analysten- und Medienkonferenz in Zürich
- 28. Februar 2025 Veröffentlichung des Jahresabschlusses 2024  
Analysten- und Medienkonferenz in Mex
- 03. April 2025 Generalversammlung in Mex

## Sicherheitszeichen

ISIN: CH0012684657  
Handel: [OTC-X Berner Kantonal Bank](#) | [Lienhardt & Partner](#)

## Disclaimer

Forward looking statements are subject to uncertainties and risk. Actual future results may differ materially from those expressed in or implied by the statements. Some of these uncertainties and risks relate to factors that are beyond BOBST's ability to control or estimate precisely, such as, in particular, future market conditions, currency fluctuations, or behavior of other market participants. Readers are cautioned not to put undue reliance on forward looking statements, which speak only of the date of this communication. BOBST disclaims any intention or obligation to update and revise any forward looking statements constantly, whether as a result of new information, future events or otherwise.