

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

### Résultats du premier semestre 2024

### Bobst Group a réalisé de solides performances au premier semestre 2024

Mex, Suisse, le 24 juillet 2024 – Durant les six premiers mois de 2024, les entrées de commandes ont été, comme prévu, 15% inférieures au niveau atteint en 2023. Le chiffre d'affaires a légèrement augmenté et s'est élevé à CHF 828 millions, contre CHF 815 millions au premier semestre 2023. Le résultat opérationnel (EBIT) s'établit à CHF 35 millions contre CHF 47 millions en 2023. Le résultat net est en baisse, passant de CHF 41 millions l'année précédente à CHF 8 millions. Les ventes et les résultats du premier semestre ont été conformes aux attentes. La trésorerie nette s'élève à CHF 228 millions, contre CHF 218 millions au début de l'année. À la fin du mois de juin, le carnet de commandes était en baisse de 35% par rapport à l'année précédente, et de 3% par rapport à la fin de l'année 2023.

Après un salon drupa couronné de succès en juin dernier, le Groupe s'attend à un bon second semestre grâce à un carnet de commandes favorable et au succès des activités de services. Toutefois, il subsiste des risques qui pourraient avoir un impact négatif sur les résultats de l'année entière, notamment la situation géopolitique incertaine et le ralentissement de l'industrie dans certaines régions.

Au premier semestre 2024, le chiffre d'affaires consolidé s'est élevé à CHF 828.2 millions, ce qui représente une augmentation de CHF 13.6 millions, soit +1.7%, par rapport à la même période de 2023. Les variations de volume et de prix ont eu un impact positif de CHF 25.2 millions, soit +3.1%. Les taux de change ont eu un impact globalement négatif sur le chiffre d'affaires (CHF 15.2 millions, soit -1.9%). Une amélioration de CHF 3.5 millions, ou +0.4%, provient de l'acquisition de Dücker Robotics srl, Momo, Italie, le 28 avril 2023.

En millions de CHF	30 juin 2024	30 juin 2023	Δ%
<b>Chiffre d'affaires par BU</b>			
BU Printing & Converting	497.2	498.9	-0.3
BU Services & Performance	331.0	315.7	4.8
Autres	0.0	0.0	0.0
<b>Total</b>	<b>828.2</b>	<b>814.6</b>	<b>1.7</b>

La hausse du chiffre d'affaires consolidé s'explique par l'augmentation des ventes de services, tandis que les ventes d'équipements et de pièces détachées sont au même niveau qu'au premier semestre 2023. La répartition des ventes par zones géographiques est en hausse en Asie & Océanie et dans les Amériques, tandis que les ventes en Europe et en Afrique sont inférieures aux niveaux atteints au premier semestre 2023.

Le résultat opérationnel (EBIT) s'établit à CHF 34.7 millions, contre CHF 46.8 millions pour la même période de 2023. La baisse du résultat opérationnel (EBIT) est essentiellement due à des coûts de personnel plus élevés et aux coûts de marketing liés au salon drupa, qui a lieu tous les 4 ans.

Le résultat opérationnel (EBIT) de la Business Unit Printing & Converting est en légère baisse, s'établissant à CHF -3.8 millions au premier semestre 2023, contre CHF -5.8 millions lors de l'année en cours. La meilleure absorption des coûts due à une bonne charge de travail des usines n'a pas pu compenser totalement les coûts de personnel plus élevés et les frais liés à la drupa.

Le résultat opérationnel (EBIT) de la Business Unit Services & Performance a baissé de CHF 10.6 millions par rapport à la même période en 2023, pour atteindre CHF 41.3 millions au premier semestre 2024. La baisse de rentabilité est principalement due à un mix produits moins favorable au cours des six premiers mois de l'année, aux coûts liés à la drupa et à la hausse des coûts informatiques concernant la préparation et à la mise en œuvre de SAP Hana.

En millions de CHF	30 juin 2024	30 juin 2023	Δ
<b>EBIT par BU</b>			
BU Printing & Converting	-5.8	-3.8	-2.0
BU Services & Performance	+41.3	+51.9	-10.6
Autres	-0.8	-1.3	0.5
<b>Total</b>	<b>+34.7</b>	<b>+46.8</b>	<b>-12.1</b>

Le résultat net a atteint CHF 7.7 millions, contre CHF 41.3 millions en 2023. La diminution du résultat net est due à la baisse du résultat opérationnel (EBIT) et à l'impact de la vente des participations dans BHS Corrugated Maschinen- und Anlagen GmbH et IVG Weiherhammer GmbH. 2023 a également connu un impact positif significatif sur le résultat financier en raison de gains sur les couvertures de change, dont l'effet était inverse en 2024.

La trésorerie nette s'est établie à CHF 227.5 millions à fin juin 2024, contre une dette nette de CHF 218.2 millions à fin juin 2023. L'augmentation du fonds de roulement net a eu un impact négatif sur les liquidités du Groupe, toutefois en partie compensé par la vente des participations dans BHS et IVG. Les fonds propres consolidés ont atteint 21.6% du total du bilan, contre 25.7% fin 2023. La réduction du ratio est principalement due à l'émission de l'obligation de CHF 200 millions en début d'année, qui a augmenté temporairement le total du bilan.

## ACTIVITÉS ET PERSPECTIVES PAR BUSINESS UNIT

### Business Unit Printing & Converting (BUPC)

En termes d'entrées de commandes, la Business Unit Printing & Converting a connu un faible premier semestre en 2024, en baisse comme prévu de 24% par rapport au mois de juin 2023. Ceci est principalement dû au fait que les grands comptes ont reporté leurs investissements en capital, à la suite des bonnes récentes années. La consolidation du marché mondial par le biais de fusions et d'acquisitions de grands groupes a également eu un effet retardateur. La région des Amériques reste stable dans tous les secteurs, tandis que les régions Asie, Moyen-Orient et Afrique restent un puissant moteur de croissance. Toutefois, l'Europe centrale n'est pas encore considérée comme étant en phase de reprise.

Pour toutes les industries que nous servons, nos récents lancements de nouvelles technologies pour l'impression et la transformation, notamment BOBST Connect et nos solutions d'automatisation avancée, sont bien perçus par le marché. Cette tendance a également été soulignée par le franc succès du salon drupa de cette année, qui a prouvé que la vision de l'industrie de BOBST, construite sur les quatre piliers (connectivité, digitalisation, automation et durabilité) répond aux besoins et aux problèmes de nos clients avec des solutions tangibles à toutes les étapes du processus de travail de l'impression à la transformation.

Les lourdes conséquences des incertitudes et de l'instabilité géopolitiques représentent nos plus grands défis. Un groupe de travail pluridisciplinaire dédié tente d'atténuer ce risque, en tirant parti de notre envergure mondiale et de nos capacités opérationnelles, dans le cadre du programme de transformation de la BUPC.

Nous nous attendons à un début de redressement du marché au second semestre, également mis en évidence par le nombre élevé de contrats attribués lors de la drupa 2024, ainsi que par d'autres événements clients couronnés de succès en Amérique et en Asie.

#### **Business Unit Services & Performance (BUSP)**

Le chiffre d'affaires de la Business Unit Services & Performance au premier semestre est en hausse de 4.8% par rapport à la même période de 2023, s'élevant à CHF 331.0 millions grâce à la contribution de la plupart des régions. La croissance a principalement porté sur les services, tandis que les pièces sont restées stables. Les activités de reconditionnement, des services numériques et de notre contrat de services « Maintenance Plus » ont largement contribué à cette croissance, et ce malgré le fait qu'il a été difficile de mener à bien certains projets mentionnés ci-dessus en raison du grand nombre d'installations de nouvelles machines dans le monde.

Notre nouveau hub de distribution de pièces à Genk (Belgique) monte bien en cadence, puisque nous avons finalisé l'intégration de la plupart des lignes de produits. Un service « InNight », garantissant une livraison avant 9 heures si la commande est passée avant 18 heures la veille, sera prochainement proposé aux clients situés dans un rayon de 800 kilomètres de Genk.

Le nouveau système de gestion de la relation clientèle et du support technique (CRM phase 1) de BOBST, aujourd'hui disponible dans le monde entier, améliore l'exécution et le suivi de nos Centres de service client. Une deuxième phase, appelée CRM2, pour un service sur site, sera déployée au troisième trimestre de cette année. Cela permettra à nos 950 techniciens sur le terrain d'accéder à des documents en ligne et de planifier des interventions via un appareil mobile, qu'ils interviennent chez les clients ou à distance. Cette transformation numérique du CRM s'appuie sur le système SAP Hana hébergé dans le cloud et lancé en Amérique du Nord au début de 2025. La BUSP en profite pour créer un service client référencé dans cette région avant de le déployer mondialement d'ici à 2026.

La drupa a également clairement confirmé que nous transformons l'avenir du secteur de l'emballage grâce à notre vision « digitale », et que les solutions de services fournies à nos clients sont bénéfiques pour leur croissance et performance. Notre objectif consiste à trouver des solutions pour améliorer la productivité de la base installée en analysant les données des machines avec BOBST Connect. Nous sommes confiants de pouvoir proposer des conseils, des mises à niveau, des rétrofits et former les opérateurs grâce à nos découvertes.

Le programme de durabilité nous pousse également à développer des solutions pour réduire la consommation d'énergie et ce qui a été présenté à nos clients lors de la drupa correspond parfaitement à leurs attentes.

La Business Unit Services & Performance devrait afficher d'aussi bonnes performances qu'au premier semestre 2024 si aucune crise majeure ne survient et si les taux de change se stabilisent autour des niveaux que nous avons au premier semestre.

#### **PERSPECTIVES POUR LE SECOND SEMESTRE 2024**

Les commandes de machines pour l'ensemble de l'année s'amélioreront par rapport aux six premiers mois de 2024, mais pourraient rester inférieures au niveau de l'année précédente, tandis que la Business Unit Services & Performance devrait se maintenir au même niveau. Les incertitudes provoquées par la situation géopolitique et les fluctuations des devises étrangères pourraient ralentir la reprise, tandis que l'intérêt suscité par les nouvelles solutions présentées à la drupa soutiendra certainement cette reprise. Comme annoncé le 27 février, le Groupe s'attend à ce que le chiffre d'affaires et le résultat opérationnel (EBIT) pour l'année 2024 soient inférieurs aux niveaux atteints en 2022, qui s'élevaient à CHF 1.84 milliard de ventes et CHF 141.3 millions de résultat opérationnel (EBIT).

Les objectifs financiers à long terme, visant au minimum un résultat opérationnel (EBIT) de 8% et une rentabilité des capitaux investis (ROCE) de 20%, sont confirmés.



## À propos de BOBST

Nous sommes l'un des premiers fournisseurs mondiaux de services et d'équipements de conversion, d'impression et de traitement de substrats pour les industries de l'étiquette, de l'emballage flexible, de la boîte pliante et du carton ondulé.

Fondée en 1890 à Lausanne (Suisse) par Joseph Bobst, la société BOBST est désormais présente dans plus de 50 pays. Elle possède 21 sites de production dans 12 pays et emploie plus de 6 300 personnes dans le monde. Elle a enregistré un chiffre d'affaires consolidé de CHF 1.960 milliard pour l'exercice clos au 31 décembre 2023.

## Rapport semestriel au 30 juin 2024

Le rapport semestriel au 30 juin 2024 est disponible sur <http://investors.bobst.com/publications>.

## Téléconférence de ce jour

Une téléconférence destinée aux analystes financiers et aux médias aura lieu aujourd'hui à 10h30, heure suisse.

Dès le jeudi 25 juillet 2024 à 9h (heure suisse), l'enregistrement sera disponible sur notre site internet <http://investors.bobst.com/publications>.

## Renseignements

Relations investisseurs et médias

Stefano Bianchi

Tel. +41 21 5471697

E-mail: [investors@bobst.com](mailto:investors@bobst.com)

## Prochaines communications

06 novembre 2024 Conférence pour les analystes financiers et les médias à Zurich

28 février 2025 Publication des états financiers 2024

Conférence pour les analystes financiers et les médias à Mex

03 avril 2025 Assemblée générale annuelle à Mex

## Symboles boursiers des titres

ISIN : CH0012684657

Transactions boursières : [OTC-X Berner Kantonal Bank](#) | [Lienhardt & Partner](#)

## Disclaimer

Forward looking statements are subject to uncertainties and risk. Actual future results may differ materially from those expressed in or implied by the statements. Some of these uncertainties and risks relate to factors that are beyond BOBST's ability to control or estimate precisely, such as, in particular, future market conditions, currency fluctuations, or behavior of other market participants. Readers are cautioned not to put undue reliance on forward looking statements, which speak only of the date of this communication. BOBST disclaims any intention or obligation to update and revise any forward looking statements constantly, whether as a result of new information, future events or otherwise.